



# SSQUA03 - GLI OBIETTIVI, QUESTI SCONOSCIUTI (MBO)

#### CORSO CON DOCENTE

Durata	Prezzo	Orari	Calendario
1 giorno	390,00€ + IVA	9:00-13:00   14:00-17:00	

La gestione per obiettivi (MBO), in inglese Management By Objectives, è un modello manageriale emerso negli anni '60. La gestione per obiettivi può essere utilizzata in diversi settori, tuttavia, ci sono requisiti diversi a seconda della natura del settore. Inizialmente bisogna fare una distinzione in termini di ciò che ci si aspetta dai dipendenti: sono responsabili del risultato immediato o della creazione del risultato di domani?

La risposta a queste domande costituisce una chiara linea di demarcazione nell'implementazione dell'MBO.

Il corso affronta in maniera semplice e pratica quello che è necessario sapere e saper applicare per porre e porsi obiettivi validi e realistici. Dalle premesse di cosa è un obiettivo all'impostazione corretta di obiettivi chiari e raggiungibili. Il percorso è effettuato attraverso esercitazioni che permettono una migliore comprensione ed una facile attuazione degli elementi proposti.

Ogni organizzazione basa il suo successo e la sua sopravvivenza su obiettivi. La conoscenza degli obiettivi, di cosa sono e di come funzionano, il sapersi porre degli obiettivi o del saperli concordare con i propri collaboratori crea le basi per un'ottima pratica aziendale. Il loro raggiungimento dipende da una serie di fattori che sono alla base del corso.

Più obiettivi si raggiungono più è il vantaggio che si ottiene, a patto di conoscerne i segreti ed i trucchi per calibrarli!

## Contenuti del corso

- Introduzione
- Obiettivi: cosa sono e quando funzionano
- Obiettivi strategici ed obiettivi operativi
- Obiettivi a breve, medio e lungo termine
- Strategie di formulazione obiettivi
- Metodi per la formulazione degli obiettivi
- Definizione del Piano di Azione
- Tenere sotto controllo gli obiettivi
- La ristrutturazione degli obiettivi
- Esercitazione conclusiva di sintesi





MAIN PARTNERS









### **Partecipanti**

Qualsiasi persona che quotidianamente affronta sfide su obiettivi e a tutti coloro che hanno il compito di gestire persone e/o il business:

- manager;
- quadri;
- project manager;
- imprenditori;
- venditori.

### **Prerequisiti**

Nessuno

#### Obiettivi

Al termine del corso Gli obiettivi, questi sconosciuti, i partecipanti saranno in grado di:

- conoscere esattamente i meccanismi del porre obiettivi;
- acquisire la capacità di andare oltre agli obiettivi proposti;
- applicare metodi di verifica e di controllo nel percorso di raggiungimento degli obiettivi;
- essere credibili ed affidabili nei confronti di clienti, colleghi, superiori, staff direttivo.

Per chi fosse interessato a corsi specifici per potenziare le attitudini personali e diventare persone o venditori di successo, si consigliano i nostri corsi sulle Soft Skills.

## Materiali e Bonus

Il corso include:

• un attestato di frequenza inviato via e-mail una settimana dopo il termine del corso.

Hai bisogno di chiarimenti o ulteriori informazioni? Vuoi organizzare un corso personalizzato?

Chiamaci: 02/6074791 Scrivici: formazione@pipeline.it





MAIN PARTNERS



